



Sébastien PICHOT-PAOLINETTI

Responsable centre de profit

📍 GRADIGNAN

☎ 07.82.00.97.76

@ sebastien.pichot@outlook.fr

45 ans - Célibataire

Résumé

"Dynamique, impliqué, rigoureux et homme de terrain, je souhaite évoluer dans le milieu de la jardinerie en tant que manager afin de relever de nouveaux challenges et d'apporter mes expériences techniques, managériales et commerciales."

Compétences

- Elaboration et mise en place de stratégies et politiques commerciales.
- Merchandising
- Service client
- Gestion commerciale et comptable
- Gestion du personnel.
- Management et tutorat d'équipes commerciales
- Techniques de ventes

Expérience Professionnelle

Responsable de jardinerie Gamm Vert

Groupe Maisadour - Biscarrosse

09/2017 - ...



Surface commerciale 1800m² - 5 salariés - CaHT 1,1m€
 Suivi des budgets de fonctionnement
 Mise en place et application de la politique et de la stratégie commerciale.
 Gestion du personnel (plannings, congés, salaires et entretiens individuels).
 Suivi des catalogues et des engagements événementiels et saisonniers.
 Management et tutorat des équipes commerciales.
 Contrôle de la mise en application des normes et législations en cours.
 Contrôle de la mise en application des règles de sécurité
Certiphyto obtenu en 2017

Manager de rayon informatique et multimédia

Hyperdis SAS - E.LECLERC Auch

03/2017 - 08/2017

Surface commerciale 450m² - 4 vendeurs - CaHT 2,2m€
 Commandes, suivis des catalogues, événementiels et saisonniers.
 Réassorts des rayons, commandes BTLEC EST, SOCAMIL, SIPLEC....

Manager secteur multimédia et culturel

Habiloïs SAS - E.LECLERC Villefranche de rouergue

02/2016 - 11/2016



Surface commerciale 600m² - 5 vendeurs - CaHT 1,7m€
 Commandes, suivis des catalogues, événementiels et saisonniers.
 Réassorts des rayons, commandes BTLEC EST, SOCAMIL, SIPLEC
 Référencement de fournisseurs externes (contrats cadre)
 Gestion commerciale, veille concurrentielle
 Mise en place et application de stratégies commerciales.
 Suivi des dé positionnements, retours et avoirs fournisseurs du secteur culturel.
 Management et tutorat des équipes commerciales.
 Animation et théâtralisation des rayons
 Maîtrise des outils ABACO, GIMA, SOGA, B TSAV et AMANDA

Directeur de supermarché

Leader Price -Toulouse

09/2015 - 02/2016

GSA - Surface commerciale 1400m² - 23 salariés - CaHT 11m€

Directeur animalerie Amazonie

Amaban SARL - Montauban

02/2010 - 08/2015



Surface commerciale 1000m² - 12 salariés - CaHT 1,1m€
 Suivi des budgets de fonctionnement
 Mise en place et application de la politique et de la stratégie commerciale
 Gestion du personnel (plannings, congés, salaires et entretiens individuels).
 Management et tutorat des équipes commerciales.
 Contrôle de la mise en application des normes et législations en cours.
Certificat de capacité pour les animaux domestiques obtenu en 2013
Certificat de capacité pour les animaux non domestiques obtenu en 2017

Formation

DEUG AES

Université des sciences sociales - Toulouse

1992 -1994

Administration économique et sociale
 Gestion des ressources humaines dans les entreprises
 Mise en oeuvre des politiques de développement social, de protection sociale, de formation, d'emploi...

Baccalauréat G2

Lycée Pierre d'Aragon - Muret

1990 -1992

Gestion et comptabilité (techniques quantitatives de gestion)
 Préparation aux aspects économiques et juridiques de l'entreprise.
 Initiation à l'ensemble des techniques de gestion, de comptabilité, de vente et de communication.

CAP CAS / BEP ACC

Lycée Edmond Rostand - Bagnères de Luchon

1988 -1990

Administration Commerciale et Comptable